

| LEISTUNGSÜBERSICHT |

Unternehmensberatung für Vertrieb & Potenzialentwicklung Kunststoff-, Bau-, Automotive- & Maschinenbaubranche



Unsere Leistungen für exzellente Ergebnisse

- › Unternehmensentwicklung & Changemanagement
- › Operative Umsetzung bei Projekten, Prozessen & Strategien
- › Vertriebsoptimierung zur Umsatz-/Ertragssteigerung
- › Personalentwicklung & Mitarbeiterbindung/-gewinnung

Vision – Mission – Kernwerte

Unser Leitbild

VISION

> Was wollen wir erreichen?

Als neutraler und erfahrener Bussinscoach mit zertifizierter Beratungs-, Trainings- und Coachingkompetenz analysieren und heben wir verborgene Potenziale bei Unternehmen und deren Mitarbeitern, damit sie sich erfolgreich weiterentwickeln und wachsen.

MISSION

> Was treibt uns an?

Wir liefern einen messbaren Wertschöpfungsbeitrag für den zukünftigen Unternehmenserfolg unserer Klienten in der Kunststoffbranche durch ganzheitliche Beratung, Training, Coaching und Umsetzung. Wir erkennen, entwickeln und realisieren gemeinsam Potenziale aus den vier Perspektiven:

> **Kundenperspektive**

Lösungsorientierung, Kundennutzenmaximierung, begeisterte Kundenbotschafter

> **Mitarbeiterperspektive**

Kompetenzentwicklung, Work-Life-Balance, Leistungs- und Motivationssteigerung

> **Markt- und Unternehmensperspektive**

Unternehmensausrichtung, Unternehmensentwicklung für Zukunftssicherheit und Wachstum

> **Umsetzungsperspektive**

Wertschöpfende und schlanke Prozesse, ergebnisorientierte und terminierte Projektumsetzung

KERN-WERTE

> Welche Prinzipien leiten unser Handeln?



Einzigartige Performance Businesscoach Elmar Lesch

RESULT ACTION®
Unter dem Strich zählen nur Ergebnisse.



- > Inhaber von LESCH CONSULT
- > Diplom Kunststoffingenieur
- > Diplom Wirtschaftsingenieur (FH)
- > Business Process Manager (FH)
- > Business Management Consultant BDU/CMC

1

FÜNF KOMPETENZEN AUS EINER HAND

Fünf Erfolgskompetenzen in einer Person vereint:
Berater – Trainer – Businesscoach –
Moderator – Projektleiter.
One face to customer-Prinzip.

2

KREATIVE UND PRAGMATISCHE LÖSUNGEN

Schnelle Analyse von komplexen Situationen,
ganzheitliche Betrachtung des Umfelds, Klarheit
und Struktur bei der Lösungsfindung.
Umsetzbare Praxislösungen garantiert.

3

SCHNELLE ERGEBNISSE

Mein Fokus liegt auf den erfolgproduzierenden
Aktivitäten sowie deren schnelle Umsetzung
mit 20% Ressourceneinsatz 80% Wirkung.
Unter dem Strich zählen nur Ergebnisse.

4

EFFEKTIVE METHODENAUSWAHL

Mein umfangreicher Praxis-Methodenkoffer
für Analyse, Zielbestimmung, Planung
und Umsetzung für alle Fälle.
Mit effizienten Methoden sicher zum Erfolg.

5

MENSCHEN ZUR UMSETZUNG BEWEGEN

Auf Basis von Vertrauen, Empathie sowie meiner
Neutralität als externer Businesscoach, bewege ich
Menschen zur nachhaltigen Verhaltensänderung.
In der Praxis bewährt und ausgezeichnet.

6

HÖCHSTES ENGAGEMENT UND LEIDENSCHAFT

Die Wertschöpfung und der Erfolg unserer
Kunden motiviert mich jeden Tag aufs Neue.
Hoher persönlicher Einsatz ohne Grenzen.
Geht nicht – gibt's nicht!

Qualifikations- und Qualitätsnachweise

BDVT GOLD-PREISTRÄGER 2015/2016
EUROPÄISCHER PREIS FÜR
TRAINING, BERATUNG UND COACHING

SHORTLIST
**DEUTSCHER PREIS
FÜR SALES PERFORMANCE**

CMC
CERTIFIED
MANAGEMENT CONSULTANT

Mitglied im
BDU
Bundesverband Deutscher
Unternehmensberater e.V.

AUTORISIERTER BERATER
**INITIATIVE
NEUE
QUALITÄT
DER ARBEIT**
**OFFENSIVE
MITTELSTAND**
GUT FÜR DEUTSCHLAND

Lehrbeauftragter
FH-W-S
Hochschule
für angewandte Wissenschaften
Würzburg-Schweinfurt

Businesscoaching

Leistungen für exzellente Ergebnisse

UNTERNEHMENSAUSRICHTUNG UND ERGEBNISOPTIMIERUNG

> Businesscoaching für Unternehmens- und Umsatzentwicklung

Profitieren Sie bei Ihrer strategischen Ausrichtung von der neutralen Sichtweise, der ganzheitlichen Analyse und Verständnis Ihrer individuellen Situation sowie der Fokussierung auf erfolgsproduzierende Aktivitäten in den wertschöpfenden Unternehmensbereichen.

UMSETZUNGSEFFIZIENZ UND PROZESSOPTIMIERUNG

> Businesscoaching für Projekt- und Prozessmanagement

Erreichen Sie schneller messbare Fortschritte bei neuen Prozessen, Projekten und Aufgaben durch praxiserprobte Erfolgsmethoden aus unserem Methodenkoffer sowie durch flexible und agile Organisationsformen, die wir bereits erfolgreich in der Praxis umsetzen. Umsetzen statt Scheitern!

MITARBEITERENTWICKLUNG, MOTIVATION UND CHANGEMANAGEMENT

> Businesscoaching für Potenzial- und Kompetenzentwicklung

Steigern Sie die Leistungspotenziale Ihrer Führungskräfte und Mitarbeiter. Eliminieren Sie mögliche Mitarbeiterwiderstände durch Verhaltensänderung bei neuen zukunfts-sichernden Projekten. Binden Sie Ihre Mitarbeiter stärker an Ihr Unternehmen durch mitarbeiterorientierte Maßnahmen und wertebasierte Tätigkeiten.



Tätigkeitsbereiche Dienstleistungen im Überblick

*Wir entwickeln Unternehmen ganzheitlich
und bewegen Menschen zur Umsetzung.*

UNTERNEHMENSENTWICKLUNG 1



Sichern Sie Ihr zukünftiges Wachstum durch eine mittelfristige Unternehmenszielplanung.

**Vision | Mission | Werte | SMART-Ziele |
Strategie | Projekte**

UMSATZENTWICKLUNG 2



Performen Sie die innovative Erfolgsfaktoren für Umsatzsteigerung und Ertragssicherung.

**Cross-Selling | Neukundengewinnung |
Potenzialausschöpfung der Vertriebskanäle**

PROJEKTMANAGEMENT 3



Nutzen Sie externe Ressourcen für die schnelle Umsetzung von wichtigen Projekten.

**Agiles Projektmanagement | Changemanagement |
Projektplanung | Projektleitung**

PROZESSMANAGEMENT 4



Sparen Sie Kosten und Ressourcen durch Prozessoptimierung bei allen wertschöpfenden Prozessen.

**Prozessmodellierung | Lean-Management |
Prozessoptimierung**

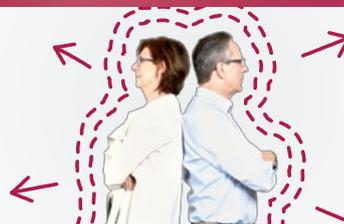
POTENZIALENTWICKLUNG 5



Entdecken und entwickeln Sie die Potenziale Ihrer Mitarbeiter zur Motivation und Leistungssteigerung.

**Personal-Diagnostik für Verhalten, Werte,
Kompetenzen, Fähigkeiten | Coaching**

KOMPETENZENTWICKLUNG 6



Entwickeln Sie Kompetenzen und Fähigkeiten Ihrer Führungskräfte und Mitarbeiter.

**Training, Coaching und Workshops für Führung,
Verkauf, Akquise, Präsentation, etc.**

Referenzen

Überzeugte Kunden

RAIN BIRD



HK HOPFGARTNER
KUNSTSTOFF- & UMWELTECHNIK

WKT WESTFÄLISCHE KUNSTSTOFF-TECHNIK



MHG Heiztechnik

GÜNTHER®
HEISSKANALTECHNIK

Aliaxis

egeplast



BSH
Zentrum für erneuerbare Energien

Udo Lermann

wavin

TECE:
Intelligente Haustechnik

PROLINE

RENOfloor®

PIPELIFE



TRACTO-TECHNIK

Philmac®
The connection you can trust

GAUDLITZ®
PLASTIC TECHNOLOGIES

MAINCOR

SOLVAY
asking more from chemistry®

Nicoll
Water Technology

aquatherm
state of the pipe



HATIBA

MARLEY
Plumbing & Drainage Solutions

HTI
HANDEL FÜR TIEFBAU UND INDUSTRIE-TECHNIK

Wölfel

AKATHERM FIP
Kunststoff-Verbindungen

hapec

Mucell
THEXEL I.N.C.

REDI

PlasTec
A Takafa Company

MREUSS
Kunststoff-Verbindungen

Synventive
Building real life

Für Unternehmen, Führungskräfte



Branchenfokus

Wir sprechen Ihre Sprache

Sie profitieren von unserer Erfahrung und Expertenwissen aus der Kunststoff-, Automotive-, Bau-/Umwelt- und Maschinenbaubranche.

KUNSTSTOFFVERARBEITUNG



AUTOMOTIVE



KUNSTSTOFFE



BAU UND UMWELT



MASCHINENBAU

Branchenerfahrung
Expertenwissen
Netzwerk

Qualifikation Elmar Lesch

Erfahrung

Kompetenz

Qualität

Engagement

Business Process Manager (FH)

Fachjournalist, Buchautor

KfW-Berater

Akkreditierter Berater Offensive Mittelstand

Zertifizierter INSIGHTS-Berater

Akkreditierter Prozessberater – Yellow Belt (Six Sigma)

Change-Manager (TÜV)

Gastdozent an Hochschulen für Projektmanagement

Business- und Managementcoach

Führungskrafttrainer

Verkaufstrainer Q-Pool

Certified Management Consultant CMC/BDU

Geschäftsführer (KMU)

Niederlassungsleiter

Vertriebsleiter und Prokurist

Marketingleiter (Technisches Marketing)

Produktmanager

Verkäufer im Außendienst

Dipl.-Ing. Wirtschaftsingenieur

Dipl.-Ing. Kunststofftechnik



Qualität Auszeichnungen und Nachweise

Auszeichnungen für besondere Leistungen

> Elmar Lesch gewinnt den Europäischen

Trainingspreis des BDVT in Gold!

Das Konzept „Profit für Non-Profit-Unternehmen“ ist auf der Messe „Zukunft Personal“ 2015 mit dem GOLDenen Weiterbildungs-Oscar prämiert worden.



> Elmar Lesch schafft es auch

in 2016 zu den Besten zu gehören!

Beim begehrten Deutschen Preis für Sales Performance von der QUADRIGA-Hochschule in Berlin wird Elmar Lesch mit seinem 8A-Sales-konzept für die Shortlist nominiert.



Nachweise für Vertrauen und Sicherheit

> Mitgliedschaften und Lehrbeauftragung



Hochschule für angewandte Wissenschaften Würzburg-Schweinfurt



> Netzwerkpartner



> Qualifikations- und Qualitätsnachweise



Beratungstools Im Überblick

Stellen Sie Ihre Anforderungen – Wir finden die richtigen Lösungen und schaffen Ergebnisse für Ihren Erfolg.

BERATUNG 1

Sie suchen einen erfahrenen und neutralen Unternehmensberater für eine Marktanalyse, Strategieberatung oder Umsetzungsberatung z. B. für Ihre strategische Unternehmensplanung, Innovationsplanung, Vertriebssteuerung und Akquiseplanung.

TRAINING | SEMINAR 2

Sie möchten die Kompetenzen, Fähigkeiten Ihrer Mitarbeiter trainieren und/oder neues Wissen und Methoden kennenlernen z. B. zum Thema Führung, Verkaufen, Akquise, Projektmanagement, wirkungsvolle Präsentation und Preisverhandlung.

COACHING 3

Sie möchten eine Begleitung und Unterstützung durch Coaching bei der Entwicklung beruflicher Ziele und Potenziale oder privater Herausforderungen (Work-Life-Balance).

MODERATION WORKSHOP 4

Sie benötigen eine externe Unterstützung durch einen erfahrenen und neutralen Moderator z. B. für die strategische Unternehmensplanung, Vision, Teambuilding, Produktnutzen oder bei der Prozessoptimierung.

PERSONALDIAGNOSTIK 5

Sie möchten die Potenziale Ihrer Mitarbeiter objektiv mit Hilfe von wissenschaftlich fundierten Methoden analysieren und auswerten, z. B. Potenziale und Ausprägungen beim Verhalten, Kompetenzen, Fähigkeiten oder Werte.

PROJEKTMANAGEMENT 6

Sie möchten Ihre Projekte extern umsetzen lassen, um Ressourcen einzusparen. Beispielsweise übernehmen wir im Projektmanagement die Personalentwicklung bei Führung und Vertrieb oder die Umsetzung von Marketinginstrumenten.

VORTRAG 7

Sie suchen einen externen Referenten und/oder ein interessantes Thema für Ihre Veranstaltung wie z. B. Vertriebstagung, Kundenveranstaltung oder Seminar.

LEHRAUFTRAG AN HOCHSCHULEN 8

Wissensvermittlung auf hohem Niveau. Sie haben einen Lehrauftrag für Projektmanagement, Kreativitätstechniken oder für technische Kunststoffe, Kunststoffrohrleitungssysteme zu vergeben.

Expertenwissen und Zusatzleistungen Individuell – Professionell – Informell

Bei unseren Kunden packen wir aus

- › Sie profitieren von unserem Know-how sowie dem gezielten und individuellen Einsatz von Beratungs- und Umsetzungsstools aus unserem einzigartigen Methoden- und Werkzeugkoffer.
- › Dabei lernen Sie je nach Anforderung unsere strukturierte Arbeitsweise kennen und schätzen.
- › Sie erfahren agile und kreative Methoden, klare Prozesse, unterstützende Navigationshilfen, praxisbewährte Checklisten und informative Wissensdatenbanken.

LESCH|CONSULT
DER IMPULSGEBER für Führung und Vertrieb

IMPULS 1: Vertrieb-Navigator: Kunden in wenigen Sekunden von Einzigartigkeit überzeugen

IMPULS 2: Führung-Navigator: Alle Mitarbeiter ins digitale Zeitalter mitnehmen

IMPULS 3: Coaching-Navigator: Mit Selbstverpflichtung zum Erfolg

EXTRA: Checkliste zum Besteller

LESCH|CONSULT

WIE SIE ALLE MITARBEITER MIT IN DAS CHANGE-BOOT NEHMEN

Change – ja bitte!

Die Lust auf Veränderung wächst, wenn es gelingt, Betroffene zu Beteiligten zu entwickeln, die sich als aktive Change-gestalter dafür engagieren, auf stürmischer Change-See nicht unterzugehen, sondern den Kurs zu halten und das Change-Ziel zu erreichen. Voraussetzung ist eine Veränderungskultur, die freilich nicht von selbst entsteht: Die Geschäftsleitung und die Führungskräfte sollten sie fordern und fördern.

PRAXISRATGEBER
Erfolgreich Verkaufen mit der 8A-Methode

1. Antrieb
2. Adresse
3. Attraktivität
4. Aufmerksamkeit
5. Analyse
6. Argumente
7. Ausreden
8. Abschluss

Engpass Navigator

8A-CHANGE-PROZESS

PROBLEM → **PLAN**

ANPASSUNG → **GEWOHNHEIT**

WIDERSTAND → **ERNEUERUNG**

PERSONAL → **PERSONAL**

POSITIVE / PARTICIPATION / PERSONAL → **KOMPLEKT-COACHING**

RESSOURCEN-COACHING → **VERHALTEN**

VERHALTENS-COACHING → **KOMPETENZEN**

VISIONS- & ZIEL-COACHING → **FÄHIGKEITEN**

ERFOLG → **MENSCH** → **LEISTUNG** → **MOTIVATION** → **WERTE**

1. Auftragsklärung (Kunde)

2. Analyse (Coachee)

3. Arbeit (Coaching)

4. Aktion (Umsetzung)

Integrativer Coachingprozess © LESCH|CONSULT

FINANZPERSPEKTIVE: Vision, Umsatz, Ertragskraft, Investitionskapital, Markenimage, Neukunden, Kundennutzen, Konflikte, Kommunikation, Einstellung, Werte, Fähigkeiten, Kompetenzen, Qualität, Prozesse, Innovationskraft, Effizienz, Kosten, SMART-Ziele

KUNDENPERSPEKTIVE: Kundenbegeisterung, Marktpotentiale, Kundennutzen, Konflikte, Kommunikation, Einstellung, Werte, Fähigkeiten, Kompetenzen, Qualität, Prozesse, Innovationskraft, Effizienz, Kosten, SMART-Ziele

ANWANDERER-PERSPEKTIVE: Sinnhaftigkeit der Veränderung zu überzeugen, Gehören Sie zu diesen Führungskräften?

Zukunftsfähige Unternehmen überwinden Bewahrentalität: Es ist eine Selbstverständlichkeit: Ohne Veränderung herrscht Stillstand, ja Rückschritt. Doch der siamesische Zwilling der Veränderung heißt – Widerstand! Wie gelingt es, die Bewahrentalität aufzubrechen, die darauf abhebt, man solle das Bewährte nicht verändern und doch bitte schön lieber alles so lassen, wie es doch schon immer war?

Den Change als Projekt aufziehen: Die Erfahrungen zeigen: Zielführend ist es, wenn Sie den Veränderungsprozess als Projekt aufziehen. Für eine bestimmte Zeit wird der Veränderungsprozess als delimitiertes Projekt aufgesetzt, am besten von externen Coaches, die als Changemanager von außen über ganz andere Methoden verfügen, Überzeugungsarbeit zu leisten, als die Führungskräfte selbst. Diese haben oft mit dem Vorurteil zu kämpfen: „Das da oben wollen mal wieder alles umm...“

LESCH CONSULT
Unternehmensberatung
für Vertrieb & Potenzialentwicklung

Mönchsgartenweg 1 B
97084 Würzburg

TEL +49(0)931 619 3468
FAX +49(0)931 619 3469
info@lesch-consult.de

www.lesch-consult.de
www.resultaction.de
www.umsatzmeister.de

RESULT  **ACTION**[®]

Unter dem Strich zählen nur Ergebnisse.

*Wir freuen uns auf Sie
und Ihre Herausforderungen.*